

POUR DIFFUSION IMMÉDIATE

## LA NEWFOUNDLAND AND LABRADOR LIQUOR CORPORATION TRINQUE À SON NOUVEAU PROGRAMME DE CARTES-CADEAUX

### **Les cartes-cadeaux Ernex, le présent parfait à l'occasion des Fêtes**

**VANCOUVER et ST. JOHN'S, le 16 novembre 2006** – La Newfoundland and Labrador Liquor Corporation (NLC) est heureuse d'annoncer le lancement de son nouveau programme de cartes-cadeaux juste à temps pour la saison des Fêtes. La technologie nécessaire à la mise en œuvre du programme est fournie par Ernex, filiale de Corporation Solutions Moneris (« Moneris ») et chef de file dans le secteur des programmes de fidélisation en temps réel et des cartes-cadeaux à valeur mémorisée.

« Une carte-cadeau NLC constitue une idée de cadeau parfaite pour les personnes figurant sur notre liste d'achats de Noël à qui on ne sait plus quoi offrir, souligne Greg Gill, directeur du marketing à NLC. Pour plus de commodité pour nos clients, les cartes-cadeaux NLC peuvent être achetées et échangées dans n'importe lequel des établissements de la NLC à Terre-Neuve-et-Labrador, et peuvent également être échangées dans nos 112 boutiques Express. »

Les cartes-cadeaux de la NLC sont offertes en coupures de 10 \$, 25 \$ et 50 \$. Elles sont activées et traitées par l'entremise d'un terminal de traitement des transactions par carte de débit ou de crédit et par carte-cadeau, fourni par Moneris.

« Grâce à son nouveau programme de cartes-cadeaux, NLC profite de possibilités énormes en matière de promotion non seulement pour la saison des Fêtes qui approche, mais aussi pour stimuler les ventes aux entreprises, faciliter l'exécution des programmes de récompense des employés et souligner des occasions spéciales, par exemple la fête des Mères », explique David Ades, premier vice-président aux ventes à Ernex et Moneris.

« Il s'agit là d'un autre exemple frappant du succès que connaissent les cartes-cadeaux auprès des détaillants non traditionnels, et de leurs répercussions importantes sur les affaires, affirme Malcolm Fowler, premier vice-président à Ernex. En mettant en place un programme de cartes-cadeaux juste avant la ruée du magasinage des Fêtes, NLC peut atténuer les problèmes de stocks que connaissent de nombreux détaillants à cette époque de l'année. »

**Ernex, une filiale de Corporation Solutions Moneris**  
**Bureau 225 – 4259, Canada Way, Burnaby, C.-B., V5G 1H1 Canada**  
**Téléphone : (604) 415-1500 Télécopieur : (604) 415-1591**  
[www.ernex.com](http://www.ernex.com)

De fait, les données compilées par Ernex montrent que la valeur des cartes-cadeaux échangées entre la dernière semaine de décembre et la fin de janvier est supérieure de presque 300 % à la valeur des cartes échangées durant les semaines qui précèdent Noël.

### **À propos de la Newfoundland and Labrador Liquor Corporation (NLC)**

La Newfoundland and Labrador Liquor Corporation (NLC) est une société d'État provinciale de Terre-Neuve-et-Labrador, au Canada, dont le mandat est d'assurer la gestion de l'importation, de la vente et de la distribution de boissons alcoolisées dans toute la province. NLC offre à ses clients une vaste gamme d'environ 2 200 produits, et fait des affaires avec plus de 30 pays. Pour de plus amples renseignements, visitez le site [www.nfliquor.com](http://www.nfliquor.com).

### **À propos d'Ernex**

Ernex, filiale de la Corporation Solutions Moneris, est un fournisseur de solutions innovatrices de marketing en temps réel qui offre, entre autres, des programmes de fidélisation (marque maison ou multi-établissements), des cartes-cadeaux à valeur mémorisée, des services d'exécution des programmes de récompense et des services d'hébergement des bases de données des programmes de fidélisation. De grandes entreprises dans les secteurs des services financiers, de la vente au détail, de la restauration et de l'hôtellerie, ainsi que d'importantes associations mutuelles, font appel aux services d'Ernex. Pour de plus amples renseignements, communiquez avec Ernex par téléphone au 877-GO-ERNEX ou visitez le site [www.ernex.com](http://www.ernex.com).

### **À propos de Corporation Solutions Moneris**

À titre d'un des plus grands fournisseurs de solutions de traitement des paiements en Amérique du Nord, Moneris procure des services de paiement par carte de crédit et de débit à des entreprises de pratiquement tous les secteurs d'activité. Par l'intermédiaire de sa filiale Ernex, la société offre également des programmes de cartes à valeur mémorisée et de fidélisation. Desservant plus de 350 000 établissements commerciaux qui exécutent plus de deux milliards de transactions chaque année, Moneris fournit le matériel, les logiciels et les systèmes nécessaires pour permettre à l'entreprise cliente d'améliorer son efficacité et la gestion des paiements. Pour en savoir davantage, visitez le site [www.moneris.com](http://www.moneris.com).

####

Pour de plus amples renseignements, communiquez avec :

Steve Bestvater  
Directeur du marketing  
Ernex, une filiale de Corporation Solutions Moneris  
204.256.3866  
[pr@ernex.com](mailto:pr@ernex.com)

Greg Gill  
Directeur du marketing  
Newfoundland and Labrador Liquor Corporation  
709.724.2257  
[Greg.Gill@nfliquor.com](mailto:Greg.Gill@nfliquor.com)